



-- **Wir schaffen**  
eine starke Gemeinschaft





Was haben Sie davon?

**Kostenlose Grundausstattung der**

Sie erhalten Arbeitskleidung bei Neueintritt in die Genossenschaft für max. drei Mitarbeiter, inkl. Zunftthose, Zunftweste, Koppel, Koppelschloss, T-Shirt und Cappy - oder alternativ zur Kleidung: Einen Warengutschein im Wert von 150,- EUR (zzgl. MwSt.)

**390 Mitarbeiter**, davon 38 Auszubildende, sind ständig für Sie an 23 Standorten im Einsatz

**Direkte Erfolgsbeteiligung** durch die Zahlung einer Warenrückvergütung

**Attraktive Verzinsung** auf das eingesetzte Kapital (Dividende)

**Intensive Zusammenarbeit** mit den Innungen bzw. Landesinnungen

Eine **starke Gemeinschaft** im Verbund der ZEDACH

Fachmännische Beratung und das Angebot von **attraktiven Serviceleistungen** in den Bereichen Technik, Marketing und Logistik

Bündelung von Kaufinteresse - als Mitglied unserer Genossenschaft erhalten Sie die Möglichkeit, sich beim **MITGLIEDERDEAL** mit anderen Mitgliedern zu verbünden und somit günstige Rabatte zu erzielen.

Starke Leistungen

D1K VORSORGE

DACHMARKETING

DKV TankCard

DEBAU Versicherungs- und Finanzdienst

Direkter, flexibler Lieferservice an 23 Standorten

Autokran-Mietservice

Werkstatt- und Wartungsservice für Geräte und Maschinen

Anbieter für Systemlösungen im konstruktiven Holzbau (Mitglied im GD Holz)

Schulungen, Events und Reisen

Permanente Preis- und Datenpflege per Internet oder Katalog

OBIS Onlineshop

Preisgünstiger genossenschaftlicher Großeinkauf

Solarabteilung

## WERDEN SIE EIN TEIL UNSERER STARKEN GEMEINSCHAFT

### Starke Argumente

Kooperation macht stark und erhöht die Leistungskraft des einzelnen Handwerksbetriebes. Unter dem Dach der Dachdecker-Einkauf Ost eG profitieren Sie nicht nur vom preisgünstigen genossenschaftlichen Großeinkauf und den vielen Service-Angeboten einer modernen Leistungsgemeinschaft, Sie bestimmen darüber hinaus als Mitglied auch den Kurs Ihrer Genossenschaft in allen Grundsatzen entscheidend mit.

Durch das Demokratie-, das Identitäts- und das Förderprinzip des Genossenschaftswesens stärkt der Einzelne die Gemeinschaft und die Gemeinschaft den Einzelnen. Eine moderne Genossenschaft, wie die Dachdecker-Einkauf Ost eG, bietet dem Handwerk nicht nur ein vollständiges Sortiment zu attraktiven Preisen, sondern darüber hinaus eine fachmännische Beratung und das Angebot von attraktiven Serviceleistungen in den Bereichen Technik, Marketing und Logistik, sowie einen kompletten Service rund um die Produkte und Neuigkeiten am Markt.

### Wer kann Mitglied der Genossenschaft werden?

Mitglied kann jeder werden, der dafür die satzungsmäßigen Voraussetzungen §3(1) erfüllt, was im Regelfall auf fast jeden Handwerkskunden zutrifft. Für den Erwerb einer Mitgliedschaft muss eine eigenhändig unterschriebene Beitrittserklärung ausgefüllt und durch den Vorstand der Dachdecker-Einkauf Ost eG zugelassen werden.

### Wie viele Anteile müssen gezeichnet werden?

Für eine D1K-Mitgliedschaft ist die Beteiligung mit einem voll eingezahlten Geschäftsanteil (770,- EUR) verpflichtend. Mitglieder mit einem Jahresumsatz über 12.780,- EUR müssen für jede vollendete Umsatzsumme von weiteren 12.780,- EUR je einen weiteren Geschäftsanteil zeichnen, jedoch brauchen diese Anteile zunächst nur mit 10 Prozent eingezahlt werden.

### Was ist eine Warenrückvergütung bzw. eine Dividende?

Die Warenrückvergütung ist ein rückwirkender „Bonus“ für den getätigten Umsatz des zurückliegenden Jahres. Die Dividende wiederum ist ein Zins auf das bereits eingezahlte Geschäftsguthaben. Über die Verwendung des Jahresüberschusses beschließt die Generalversammlung.

Profitieren Sie direkt vom Erfolg und der Leistungsfähigkeit der D1K. Je nach erwirtschaftetem Gewinn verteilen wir eine Warenrückvergütung und eine Dividende. So stärken so zusätzlich die Wirtschaftskraft Ihres Betriebes.

#### Unbegrenzte Erfolgsbeteiligung

Keine Nachschusspflicht

Geschäftsanteil: 770,- EUR

Pflichtanteile richten sich nach dem Jahresumsatz

Max. 30 Pflichtanteile

Unterstützen Sie das Handwerk - werden Sie Mitglied bei der Dachdecker-Einkauf Ost eG. Sie haben Fragen rund um die D1K-Mitgliedschaft? Dann zögern Sie bitte nicht uns anzusprechen:

Frau Bianka Brandes

TEL +49. 531. 21 87-304 -- [b.brandes@dachdecker1kauf.de](mailto:b.brandes@dachdecker1kauf.de)

**SEIT MEHR ALS 50 JAHREN WIRD DER GENOSSENSCHAFTLICHE GEDANKE IN DER DACHDECKER-EINKAUF OST EG GELEBT. LESEN SIE, WAS UNSERE MITGLIEDER DAZU SAGEN.**

**Genossenschaft – ein Handel wie jeder andere?**

Die Entscheidungen sind klar auf die Interessen unserer mittelständischen Mitgliedsbetriebe ausgerichtet. Die erwirtschafteten Gewinne fließen in Form von Warenrückvergütung und Dividende wieder an mich zurück.

**Genossenschaft – ein alter Hut?**

Gäbe es sie nicht, müsste man sie erfinden. Die Genossenschaft zählt gerade in der heutigen Zeit, zu den idealen Kooperationsmodellen in Wirtschaft und Gesellschaft.

Als Bindeglied zwischen der Industrie und unserem Handwerk ist unsere Dachdecker-Einkauf Ost eG ein Garant für Stabilität und Sicherheit und ebnet zugleich den Weg zum gemeinsamen Erfolg.

**Können 20 Millionen irren?**

Nein! Genossenschaften in Deutschland befinden sich auf Expansionskurs - denn 20 Millionen Mitglieder in über 7.500 Genossenschaften bundesweit wissen, warum sie dabei sind.

Erhaltung der Selbständigkeit, aktiv im Wettbewerb stehen, Existenzsicherung, Stärke durch Gemeinsamkeit, Gewinnbeteiligung, sind nur einige Faktoren, für die es sich lohnt, am Ball zu bleiben.

**Förderungsauftrag – was bringt das?**

Die Genossenschaft hat den Auftrag, mich wirtschaftlich zu fördern. Von diesem Auftrag profitiere ich gemeinsam mit allen Mitgliedern. Über 1.250 Mitgliedsbetriebe und 390 Mitarbeiter ziehen an einem Strang. 23 Standorte sowie die hohe Verfügbarkeit aller Produkte halten die eigenen Kosten niedrig und bieten mir langfristig die Sicherheit eines zuverlässigen Partners.

**Genossenschaft – was bedeutet das?**

Neben allen Leistungen eines erstklassigen Fachhandels dürfen natürlich auch die ideellen und gesellschaftspolitischen Aspekte nicht vergessen werden, die sich aus dem gemeinsamen Handeln ergeben und erheblich zur Leistungsstärke beitragen, auch nicht die zahlreichen Veranstaltungen, der Gedankenaustausch und die Aktivitäten, die diese Unternehmensform mir bietet.

**Genossenschaft und Lobby?**

Meine Genossenschaft bietet mir das komplette Warensortiment ausgewählter Lieferanten. Auch bei Problemen von der Preisfindung bis hin zu Garantieverhandlungen zeigt sich die Dachdecker-Einkauf Ost eG als starker Partner und vertritt klar meine Interessen. Gestärkt durch ihre Mitgliedschaft innerhalb der ZEDACH hat sie hierzu alle Möglichkeiten.

**Ihr Tipp?**

Wie jedes andere Unternehmen arbeitet auch unsere Genossenschaft gewinnorientiert. Über die Warenrückvergütung und die Dividende kann ich direkt am wirtschaftlichen Erfolg teilhaben. Je enger und intensiver ich mit der Dachdecker-Einkauf Ost eG zusammenarbeite, desto höher fällt für mich dieser zusätzliche Nutzen aus und umso mehr stärke ich die Leistungsfähigkeit der Genossenschaft.

## ZEDACH - ZENTRALGENOSSENSCHAFT DES DACHDECKERHANDWERKS

### 6.000 Mitglieder können nicht irren

Die ZEDACH ist die Zentralgenossenschaft von fünf Dachdecker-Einkaufsgenossenschaften, mit mehr als 140 Verkaufsstellen in Deutschland und angrenzenden Ländern. Über 7.000 Dachdeckerbetriebe sind Mitglied der Genossenschaften und haben die Handelsfunktion in eigene Hände genommen. Friedrich Wilhelm Raiffeisen und Hermann Schulze-Delitzsch waren Vorreiter für die heutigen, modernen und leistungsstarken, Unternehmen. Nicht umsonst wurde die 2012 weltweit ins Leben gerufene Kampagne „Genossenschaften – Ein Gewinn für alle“ in 2013 fortgesetzt. Flächendeckende Belieferung mit einem kompletten Warensortiment ausgewählter Lieferanten war schon der Gründungsgedanke der ZEDACH-Gruppe. Mehr als 600.000 Artikel umfasst das Sortiment heute. In 2017 erzielten die Einkaufsgenossenschaften rund 1,29 Milliarden Euro Umsatz.

### Marktführer ZEDACH

Als Marktführer setzt ZEDACH heute Standards: mit einem flächendeckenden Netz an Niederlassungen, mit hohen Lagerkapazitäten vor Ort, bei Breite und Tiefe des Sortiments, bei der Hochverfügbarkeit der Artikel, bei der Fachberatung und bei der Anlieferung oder Abholung. Die Genossenschaften sorgen dafür, dass Waren schnell und ohne Lieferengpässe den Weg zu den Mitgliedern und Kunden findet – flexibel und passgenau für deren jeweiligen, individuellen Bedarf.

### Drehscheibe ZEDACH

ZEDACH bildet die Drehscheibe zwischen Handwerk und Industrie. Beste Konditionen für Mitglieder sind eine Seite der Medaille – die andere zeigt den Ausbau der Marktpositionen der Hersteller, denen ZEDACH den Ansprechpartner für die Genossenschaften bietet. So ist garantiert, dass die Produkte bundesweit laufen, was dem Hersteller Vertriebskosten spart. Drehscheibe

bedeutet ebenfalls, dass Dachhandwerker und Hersteller miteinander ins Gespräch gebracht werden – über Schulungen, Seminare und Vorträge. Gute Vernetzung und das „Ohr vor Ort“ in den Betrieben, ermöglichen schnelle Reaktionen auf Trends und erlauben, diese selber zu setzen – wie unter anderem, mit dem einheitlichen Dach-Daten-Pool oder im Marketingbereich mit der Tochteragentur DACHMARKETING GmbH.

### Kurze Wege

Die ZEDACH-Gruppe als Zentrale und die über sie verbundenen fünf rechtlich selbstständigen Mitglieds-genossenschaften arbeiten eng und flexibel zusammen. Die gemeinsame Plattform ermöglicht kurze Entscheidungswege. Das bedeutet optimale Unterstützung bei der Abwicklung aller Aufträge der Handwerksbetriebe. Über den Online-Bestell- und Informations-Service obis sind die Genossenschaften rund um die Uhr zu erreichen und kommen dem Dachhandwerk in jeder Hinsicht entgegen. ZEDACH nutzt seine Position, um den Mitgliedern optimale Einkaufskonditionen zu bieten und sie nach Kräften zu fördern. ZEDACH versteht sich als Dienstleister und Problemlöser über den Einkauf und Verkauf von Bedachungsartikeln hinaus.

#### ZEDACH eG

Zentralgenossenschaft des Dachdeckerhandwerks  
Humpertshof 2 -- 59069 Hamm

Mitgliedsgenossenschaften	<b>5</b>
Verkaufsstellen	<b>140</b>
Beschäftigte	<b>2.488</b>
Gruppenumsatz 2017 in Mio. EUR	<b>1.294</b>

**ZEDACH**  
GRUPPE

## DEBAU VERSICHERUNGS- UND FINANZDIENST

Sichern Sie sich als Mitglied der Dachdecker-Einkauf Ost eG, den optimalen Versicherungsschutz für Ihr Unternehmen. Als eine Tochter der ZEDACH-Genossenschaften, ist die DEBAU Versicherungs- und Finanzdienst GmbH der Ansprechpartner, wenn es rund um die Versicherung Ihres Unternehmens geht.

Der auf bauwirtschaftliche Betriebe spezialisierte Dienstleister zeichnet sich aus durch seine kompetente und unabhängige Beratung sowie Vermittlung eines für Sie geeigneten preisgünstigen Versicherungsschutzes.

### In den Bereichen:

Baugewährleistungsversicherung

Bauleistungsversicherung

Betriebliche Altersversorgung

Betriebshaftpflichtversicherung

Berufsunfähigkeitsversicherung

Bürgschafts- und Kautionsversicherung

D&O-Versicherung

Forderungsausfall- und Warenkreditversicherung

Gebäudeversicherung

Inventarversicherung

Kfz-Versicherung

Lebens- und Rentenversicherung

Krankenversicherung

Maschinenversicherung

Rechtsschutzversicherung

Unfallversicherung

Vertrauensschadenversicherung

Die unabhängigen Experten und Berater der DEBAU unterstützen Sie von Anfang an – von der Analyse der Bedürfnisse bis hin zum Schadensfall. Und das Beste daran! Für Sie als Mitgliedsbetrieb der Dachdecker-Einkauf Ost eG entstehen, bei einer Zusammenarbeit mit der DEBAU, keine zusätzlichen Beratungskosten. Wir als Ihre Genossenschaft können Ihnen sagen: „Es lohnt sich!“

DEBAU Versicherungs- und Finanzdienst GmbH  
Humpertshof 2 -- 59069 Hamm  
TEL +49. 2385. 70 80-50 -- FAX +49. 2385. 70 80-555  
info@debau-zedach.de -- www.debau-zedach.de

Ihr Ansprechpartner bei der DEBAU GmbH beraten Sie gern:

Herr Malte Böker -- Versicherungsfachwirt  
TEL +49. 421. 537 98-25 -- FAX +49. 421. 537 98-30  
bremen@debau-zedach.de

## DKV TANKCARD

Tanken Sie preisgünstig, bleiben Sie flexibel und sparen Sie Geld! Neben dem Wochentag und der Region, in der Sie tanken, ist es sehr wichtig, auch die richtigen Tankstellen auszuwählen.

Nutzen Sie die Partnergesellschaften der DKV, um dauerhaft günstig zu tanken! Das DKV Netz verfügt nicht nur über ca. 78 % aller Tankstellen in Deutschland, sondern hat auch den größten Anteil der Stationen, an denen der Preis an der Tanksäule bereits sehr niedrig ist. Durch Bevorzugung dieser im DKV Netz mit ca. 54 % vertretenen Marken, können Sie schon ohne Gewährung eines Nachlasses erhebliche Einsparungen realisieren. Der Preisvorteil an der Tanksäule liegt bei einigen Gesellschaften bis zu 8 Cent pro Liter unter dem Pumpenpreis der A-Gesellschaften wie z.B. Aral, Shell, Total oder Esso. Außerdem führt der Wegfall der Suche einer bestimmten Tankstellenmarke zu einer erheblichen Zeitersparnis. Testen Sie jetzt schon den kostenlosen Stationsfinder unter [www.DKV-euroservice.com/stationfinder](http://www.DKV-euroservice.com/stationfinder).

### Unser Angebot für Sie

Sie erhalten in Deutschland einen Nachlass von 2,30 Cent bis zu 2,83 Cent pro Liter brutto auf Ihre Diesel Tankungen (ausgenommen Metro Stationen und Stationen, die über SVB abrechnen).

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Oder haben Sie Fragen? Dann zögern Sie bitte nicht uns anzusprechen:

Herr Christian Strelow  
TEL +49. 531. 21 87-445 -- [c.strelow@dachdecker1kauf.de](mailto:c.strelow@dachdecker1kauf.de)



### Ihr Vorteile beim Einsatz der DKV TankCard

**Größtes Tankstellen-Netz der Branche**  
(mehr als 11.000 Tankstellen in Deutschland)

**Hohe Preisvorteile** durch die Nutzung von preisgünstigen Gesellschaften

Der DKV stellt Ihnen eine **Hochsicherheitskarte** zur Verfügung, die mit einem frei wählbaren oder einem systemseitigen PIN-Code geschützt wird

**Zeitersparnis und keine unnötigen Mehrkosten** durch Umwege bei der Tankstellensuche

**Professionelle persönliche Betreuung** durch feste Ansprechpartner

**Kostenlose** Nutzung des vertraulichen Bereichs im Internet

**Kostenlose** Übermittlung der Rechnungsdaten in elektronischer Form

**Kostenlose** Übermittlung der Rechnung vor dem Postversand im PDF-Format

**24-Stunden-Erreichbarkeit** außerhalb der Bürozeiten über die DKV Notrufzentrale



## DACHMARKETING

### Gezielt werben mit [www.dachmarketing.de](http://www.dachmarketing.de)

Das Gute liegt so nah! Das gilt auch für Ihren nächsten Auftrag. Bauherren suchen Partner, die Projekte professionell und termingerecht abwickeln. Ihr Außenauftritt ist Ihre Visitenkarte und sollte Ihrer Arbeitsqualität in nichts nachstehen.

Die Kampagnen von DACHMARKETING wurden speziell für die Bedürfnisse von Kunden und Bauherrn rund um das Dach entwickelt. Bei der Auswahl der Produkte haben wir darauf geachtet, dass sie potenzielle Kunden direkt und zielgenau ansprechen.

Plakatwerbung, Gerüstbanner, Werbemittel etc. versprechen aufmerksamkeitsstarke Kundenansprache bei gleichzeitig überraschend geringen Kosten. Auch in Ihrer Nachbarschaft finden sich Häuser und Siedlungen, deren Renovierungstau sich jetzt in konkrete Aufträge verwandeln lässt. Zeigen Sie zielgenaue Präsenz – starten Sie noch heute durch!

### So bestellen Sie

In wenigen Schritten zur eigenen, wirksamen und kostengünstigen Werbekampagne. Mit exklusiven Motiven von DACHMARKETING und Industriepartnern. Sie wählen Ihre Werbemittel online unter [www.dachmarketing.de](http://www.dachmarketing.de) aus und in nur 3 Schritten sind Sie bei Ihrem Wunschmotiv

Das DACHMARKETING gestaltet Ihren Werbeauftritt! Beginnend vom Logodesign über Geschäftsausstattung bis hin zu Werbetiteln. Sprechen Sie uns an!

### Alles aus einer Hand

Bleiben Sie in dauerhafter Erinnerung! Als Unternehmen haben Sie nichts zu verschenken. Am wenigsten die Chance auf nachhaltigen Werbeerfolg. Das DACHMARKETING gestaltet Ihren Werbeauftritt!

---

Großplakate

---

Gerüstbanner

---

Internetauftritte

---

Werbemittel

---

Geschäftsausstattung

---

Postwurfsendungen

---

Komplette Kampagnen

Unsere Ansprechpartner bei unserem Tochterunternehmen DACHMARKETING GmbH beraten Sie gern und sorgen dafür, dass die gewählten Maßnahmen ganz Ihren Vorstellungen entsprechen. Von der erforderlichen Qualität Ihres Logos bis hin zur Kostenkontrolle.

DACHMARKETING GmbH  
Herr Michael Kunsch  
Mittelwendung 2 -- 28844 Weyhe  
TEL +49. 42 03. 42-121  
[kunsch@dachmarketing.de](mailto:kunsch@dachmarketing.de)





Besuchen Sie uns auf Facebook!  
[www.facebook.com/dachdecker1kauf](http://www.facebook.com/dachdecker1kauf)

Unser Erscheinungsbild wurde 2013 mit dem iF design award  
und dem Red Dot Design award sowie 2015 mit dem German  
Design Award ausgezeichnet.



**ALTWARMBÜCHEN**

Siemensstraße 21  
30916 Isernhagen  
TEL +49. 511. 61 00 01  
FAX +49. 511. 61 49 17  
altwarmbuechen@dachdecker1kauf.de

**BERLIN-BIESDORF**

Lötschbergstraße 40  
12683 Berlin  
TEL +49. 30. 51 49 09-0  
FAX +49. 30. 51 49 09-65  
berlin-biesdorf@dachdecker1kauf.de

**BERLIN-LICHTERFELDE**

Ostpreußendamm 140-143  
12207 Berlin  
TEL +49. 30. 77 00 05-0  
FAX +49. 30. 77 00 05-90  
berlin-lichterfelde@dachdecker1kauf.de

**BERLIN-SPANDAU**

Freiheit 20  
13597 Berlin  
TEL +49. 30. 353 05 52-0  
FAX +49. 30. 353 05 52-20  
berlin-spandau@dachdecker1kauf.de

**BORNA**

Gewerbegebiet Waldstraße 2a  
04552 Borna  
TEL +49. 34 33. 24 57-0  
FAX +49. 34 33. 24 57-30  
borna@dachdecker1kauf.de

**BOXDORF**

Am Bogen 2  
01468 Moritzburg OT Boxdorf  
TEL +49. 351. 887 01-10  
FAX +49. 351. 887 01-19  
boxdorf@dachdecker1kauf.de

**BRAUNSCHWEIG**

Varrentrappstraße 19  
38114 Braunschweig  
TEL +49. 531. 590 06-0  
FAX +49. 531. 590 06-465  
braunschweig@dachdecker1kauf.de

**BRAUNSCHWEIG -- Technik/Werkstatt**

Hansestraße 47b  
38112 Braunschweig  
TEL +49. 531. 590 06-460  
FAX +49. 531. 590 06-467  
technik@dachdecker1kauf.de

**DESSAU**

Kochstedter Kreisstraße 71  
06847 Dessau  
TEL +49. 340. 540 05-0  
FAX +49. 340. 540 05-10  
dessau@dachdecker1kauf.de

**DRESDEN**

Magdeburger Straße 58  
01067 Dresden  
TEL +49. 351. 207 38-0  
FAX +49. 351. 207 38-16  
dresden@dachdecker1kauf.de

**FEHRBELLIN**

An der Plantage 12  
16833 Fehrbellin  
TEL +49. 339 32. 997-0  
FAX +49. 339 32. 997-95  
fehrbellin@dachdecker1kauf.de

**FINOWFURT**

Magistrale 16  
16244 Schorfheide OT Finowfurt  
TEL +49. 33 35. 44 58-0  
FAX +49. 33 35. 44 58-20  
finowfurt@dachdecker1kauf.de

**FÜRSTENWALDE**

Gewerbeparkring 66  
15517 Fürstenwalde  
TEL +49. 33 61. 59 47-0  
FAX +49. 33 61. 59 47-90  
fuerstenwalde@dachdecker1kauf.de

**GIFHORN**

Robert-Bosch-Straße 2  
38518 Gifhorn  
TEL +49. 53 71. 594 64-0  
FAX +49. 53 71. 594 64-79  
gifhorn@dachdecker1kauf.de

**GOSLAR**

Magdeburger Kamp 14  
38644 Goslar  
TEL +49. 53 21. 57 30-0  
FAX +49. 53 21. 57 30-79  
goslar@dachdecker1kauf.de

**HANNOVER**

Vinnhorster Weg 141  
30419 Hannover  
TEL +49. 511. 279 89-0  
FAX +49. 511. 279 89-52  
hannover@dachdecker1kauf.de

**HILDESHEIM**

Daimlerring 59  
31135 Hildesheim  
TEL +49. 51 21. 76 65-0  
FAX +49. 51 21. 76 65-22  
hildesheim@dachdecker1kauf.de

**LAUENAU**

Magirusstraße 10  
31867 Lauenau  
TEL +49. 50 43. 91 06-0  
FAX +49. 50 43. 91 06-15  
schaumburg@dachdecker1kauf.de

**LEIPZIG**

Ernst-Keil-Straße 25  
04179 Leipzig  
TEL +49. 341. 442 51-0  
FAX +49. 341. 442 51-20  
leipzig@dachdecker1kauf.de

**MAGDEBURG**

August-Bebel-Damm 38  
39126 Magdeburg  
TEL +49. 391. 244 56-30  
FAX +49. 391. 244 56-59  
magdeburg@dachdecker1kauf.de

**MASSEN**

Hertzstraße 6  
03238 Massen  
TEL +49. 35 31. 79 69-0  
FAX +49. 35 31. 79 69-17  
massen@dachdecker1kauf.de

**WITTICHENAU**

Gewerbepark 6  
02997 Wittichenau  
TEL +49. 357 25. 749-0  
FAX +49. 357 25. 749-10  
wittichenau@dachdecker1kauf.de

**ZORBAU**

Hallesche Straße 9  
06686 Lützen OT Zorbau  
TEL +49. 344 41. 997 47  
FAX +49. 344 41. 997 52  
zorbau@dachdecker1kauf.de

--

Dachdecker-Einkauf Ost eG  
Hansestraße 47b -- 38112 Braunschweig  
TEL +49. 531. 21 87-0 -- FAX +49. 531. 21 87-555 -- info@dachdecker1kauf.de

--

[www.dachdecker1kauf.de](http://www.dachdecker1kauf.de)

**Dachdecker1kauf Ost eG**  
Gemeinsam ganz oben

